

売れない時代に売上を倍増させる販促術

# 経営力 向上塾

**視点を変えれば、  
まだまだ売上アップのヒントが見つかります**

中小企業にとっては、まだまだ厳しい経営状況に変わりはないのが実態ではないでしょうか。今後も事業を継続し、発展していくためには、現在の環境の変化に合わせ、常に新たな事業を創造し、計画的に経営を行なっていくことが重要です。この度の経営力向上塾では、事業計画作成を始めとする経営力強化に繋がる講座をシリーズ講座として実施いたします。個々の講座ごとで受講することも可能ですので、自社で足りない分野、強化したい分野がございましたら是非、ご参加ください。

**8月 / 18 (土) ・ 25 (土)**

日時

**9月 / 1 (土) ・ 8 (土)**

時間

**全日程共通 9 : 00 ~ 12 : 00**

会場

**中野地域職業訓練センター 中野市大字中野 1 4 5 7 - 1**

受講料

**会員 : 無料 会員以外の方 : 1講座につき500円**

定員

**20名 ※先着順締切となります**

講師

**株式会社エイチ・イーエル 荒井 幸之助 氏、石川 知穂 氏、横田 秀珠 氏**

お申込

**直接窓口、または郵送・FAXにて信州中野商工会議所へお申込みください。**

お問合せ  
お申込み

**信州中野商工会議所 中小企業相談所**

〒383-0022 長野県中野市中央1-7-2

メール [sodan@nakanocci.or.jp](mailto:sodan@nakanocci.or.jp)

TEL : 0269-22-2191 FAX : 0269-26-7007 HP <https://nakanocci.or.jp/>

信州中野商工会議所行  
このままFAXをお送りください  
**FAX 0269-26-7007**

『経営力向上塾』 受講申込書

【お名前】 <small>フリガナ</small>	【性別】 男・女	【ご年齢】 才
【事業所名】	【業種】	
【事業所住所】		
【TEL】	【FAX】	
【E-mail】		

※ご記入いただいた情報は、本セミナーに関する運営のみに利用し、目的以外には使用いたしません。

**カリキュラム 全日程時間共通 9:00~12:00**

※右端の申込欄に、参加・不参加どちらかに○印をご記入願います。

日程	講座	テーマ	講師	申込欄
8/18 (土)	第一講座	「事業コンセプト及び経営計画を考える」 ～経営力向上のカギは事業コンセプトにあり！～ ～経営者の心構え、ビジネスの覚悟を知る！～	荒井 幸之助 氏	参加・不参加
8/25 (土)	第二講座	「マーケティングを考える」 ～売れる商品には理由がある～ 「経営者が行う営業の進め方」 ～販売戦略を考える～	石川 知穂 氏	参加・不参加
9/1 (土)	第三講座	「事業を継続させる数値感覚・計画を考える」 ～損益分岐点の理解、資金繰りの重要性～ ～金融機関の考え方を理解する～	石川 知穂 氏	参加・不参加
9/8 (土)	第四講座	「明日から実践できる！身近なSNS活用講座」 ～ITツールをどうやって活用すれば良いか、 よく分からない方にオススメ！～	横田 秀珠 氏	参加・不参加

講師プロフィール

荒井 幸之助 氏



新潟県出身。実家は小売酒屋。成蹊大学法学部を卒業後、東日本旅客鉄道株式会社に入社、駅ビル開発プロジェクト、ホテル運営などに従事し、その後独立行政法人都市再生機構では、駅前再開発や地方の活性化に携わる。独立後は経営改善や事業再生を中心に全国各地で研修や現場指導、講演にあたる。中小企業診断士、雇用環境整備士、事業承継マネージャー。

石川 知穂 氏



東京都武蔵野市出身。食品系メーカーの財団研究所で、約20年間にわたりマーケティング調査・CSRに従事しながら、地域の商業活性化プロジェクトに参画した経験を持つ。平成25年、法政大学経営大学院修了と同時に独立。現在は、宝飾店・エステサロン等、女性向け商品・サービスの販売促進の支援や公的機関での経営相談に対応している。全国各地にてマーケティング分野中心にセミナーに多数登壇している。中小企業診断士。

横田 秀珠 氏



ネットビジネス・アナリスト。未経験のIT企業に就職し、たった3年で独立し、2007年にITコンサルタント会社のイーンスパイア（株）を設立し現在に至る。All About ProFile全専門家で全国1位のコラム評価を獲得した実績を持つ。全国で年間160回の講演も行う。